

Strategischer Vertriebs- und Business Development Manager

International erfahrener Sales- und Business Development Experte, Spezialist für Wachstum, Marktstrategien und Key Account Management

Ich biete:

- Über 25 Jahre Erfahrung in Vertrieb, Marketing und Business Development
- International Key Account Management (SEA, Europa)
- Aufbau und Expansion neuer Geschäftsbereiche
- Budgetverantwortung bis 90 Mio. € p.a.
- Marktanalyse, Wettbewerbsbeobachtung, Produktmanagement
- Einführung digitaler Vertriebskanäle und Online-Shops
- Business Development und Partnerschaften
- Change-Management und Prozessoptimierung
- Projektmanagement, Prototyping
- Präsentations- und Verhandlungssicherheit
- Interkulturelle Kompetenz
- Lösungs- und zielorientiertes Arbeiten
- Unternehmerisches Denken
- Eigeninitiative und schnelle Auffassungsgabe
- Begeisterungs- und Überzeugungsfähigkeit
- Analytische und strategische Fähigkeiten
- EDV: MS Office, ERP/SAP R/3, Videokonferenztools
- Sprachen: Deutsch (Muttersprache), Englisch (C1), Türkisch (verhandlungssicher)
- Selbstständiges Arbeiten in komplexen Strukturen
- Team- und Kooperationsfähigkeit
- Erfahrung in Public Affairs / Lobbyarbeit

Ich suche:

- Langfristige Tätigkeit in Vertrieb, Business Development oder Management
- Rolle mit Verantwortung für Key Accounts oder strategische Projekte
- Möglichkeit zur Mitgestaltung von Geschäftsprozessen
- Geeignet für Unternehmen, Verwaltung
- Möglichkeit für Home-Office / flexible Arbeitsmodelle
- Neue Herausforderungen oder Quereinstieg willkommen
- Schnittstellenfunktion
- Tätigkeiten unter Berücksichtigung gesundheitlicher Bedürfnisse



Sprechen Sie mit:

Herrn Jüdes
Telefon: 0228 / 502082077
E-Mail: ZAV.SBAkademiker@arbeitsagentur.de

Chiffre FJ 365D549573
(Bitte bei Anfrage angeben!)